



Lesetipp

BBE-Praxisleitfaden: Erfolgreich mit Banken verhandeln

Im Zuge der Finanzkrise ziehen die Banken gerade bei mittelständischen Kreditnehmern die Daumenschrauben an. Wer bei den neuen Restriktionen seine Bank laufend mit Informationen füttert und sich gut auf Gespräche vorbereitet, hat in jedem Fall die besseren Karten. Entscheidend ist, welche Informationen man wann an die Bank weitergibt, was in Bankgesprächen auf den Tisch kommt und wie man sich darin verhält. Genau das sagt Ihnen dieser auf dem aktuellen Stand befindliche Leitfaden. Verfasst von einem Banker kann das 140-seitige Werk mit über 30 Seiten Arbeitshilfen für 75 € (inkl. 7 % MwSt.) bei BBE Media unter info@bbe-media.de bestellt werden.