



■ *Erfolgreich mit der Bank verhandeln*

Wer einen Kredit braucht oder einen vorhandenen verlängern möchte, „stößt oft auf zugeknöpfte Banken“, heißt es in einer Mitteilung des **BBE Verlags**, Köln, zu seinem „PraxisLeitfaden“ »Sicherer Kredit. Gute Konditionen. Erfolgreich mit Banken verhandeln«, der Wege aufzeigt, wie man als mittelständisches Unternehmen trotzdem Fremdmittel erhält. „Und das auch noch günstig.“ Das Buch befasst sich mit den Themen „Was will die Bank von mir wissen?“, „Wie laufen die Entscheidungsprozesse bei der Bank?“ oder „Wie bereite ich mich auf ein Bankgespräch vor und wie führe ich das Gespräch mit Erfolg?“. Der Autor, Carl-Friedrich Sander, ist ein Bankfachmann mit 20 Jahren Erfahrung im Firmenkundengeschäft, ehe er sich als unabhängiger Kreditberater mittelständischer Unternehmen selbstständig machte. Der Rating-Experte gibt viele Insider-Informationen und zahlreiche praktische Tipps. Außerdem werden in dem Buch auf 30 Seiten Arbeitshilfen an die Hand gegeben. Der BBE-»PraxisLeitfaden« umfasst 130 Seiten und kostet 75,00 € (BBE-Verlag, Köln, Bestell-Nr. 730, Telefax 02 11 / 9 36 55-6 16, Internet: www.bbe-verlag.de).