

Profile

Wirtschaft & Finanzen

Mit Checkliste auf Bankenkommunikation vorbereiten

Von Carl-Dietrich Sander

Mittelständler berichten vielfach über schwieriger werdende Kreditgespräche mit Banken und Sparkassen. Die Ursachen dafür liegen in einer risikobewussteren Haltung der Banken - oft aber auch in unzureichender Vorbereitung seitens der Mittelständler.

Diese Beobachtung hat den Verfasser dieser Information veranlasst, die wesentlichen Vorbereitungs-Themen für erfolgreiche Kreditverhandlungen in einer Checkliste zusammen zu stellen: „Vorbereitung ist die halbe Miete!“

Man muss beide Seiten in Banken kennen. Sinnvoll ist es, die Vorbereitung zu beginnen mit einem Stärken- und Schwächen-Profil des Mittelständlers als Ausgangslage für die Darstellung seines Unternehmens gegenüber Banken. Es gilt, den Kreditgeber zu überzeugen, dass man in seiner Branche zum bonitätsmäßig besten Drittel gehört. Notwendig ist ein offener und transparenter Austausch zwischen Kunde und

Bank. Hier sollte man allerdings nicht nur von den Mittelständlern die Offenheit fordern, sondern auch von den Banken. So findet sich beispielsweise eine Frage in der Checkliste, die den Dialog mit der Bank über deren Risikoeinschätzung (Rating) behandelt, die der Kunde kennen sollte.

Mittelständler berichten vielfach von höheren Sicherheitenanforderungen der Kreditinstitute. Auch dieses Thema findet sich in der Checkliste: Bank und Kunde sollten sich über die unterschiedliche Bewertung der Sicherheiten offen austauschen - zum besseren Verständnis der jeweiligen Sichtweisen.

Ein weiterer Aspekt in der heutigen wirtschaftlichen Situation: in der Checkliste ist nie „von der Bank“, sondern immer von „den Banken und Sparkassen“ die Rede. Der Gedanke dahinter: ein Mittelständler sollte heute zwei kreditgebende Bankverbindungen haben, um zu starke Abhängigkeiten zu vermeiden.



Dipl.-Kfm. Carl-Dietrich Sander

Interessenten können sich die Checkliste im Internet herunterladen:
www.checkliste.bankgespraeche.de

Der Autor ist Unternehmensberater im Bereich des Handwerks und des Mittelstandes.

Weitere Informationen:
Telefon: 0 21 31 / 66 04 13
info@cd-sander.de